

# Стратегические приоритеты

Деятельность Банка в 2019 году осуществлялась в соответствии с задачами, определенными и утвержденными Советом директоров<sup>1</sup> в Стратегии развития АО АКБ «НОВИКОМБАНК» на период 2017–2027 годов. По итогам 2019 года Новикомбанк выполнил основные показатели по бизнес-направлениям.

## Стратегические направления и цели Стратегии развития

### Корпоративный бизнес

#### Кредиты (млрд руб.)



#### Средства клиентов (млрд руб.)



● Фактический показатель за 2019 год    ● Целевой показатель на 2019 год    ● Целевой показатель на 2027 год

### Стратегические цели



Глубокая интеграция Банка в финансовую структуру Ростеха



Обеспечение всех предприятий в периметре Госкорпорации качественным банковским обслуживанием

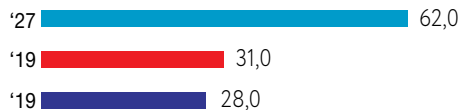
<sup>1</sup> Заседание Совета директоров 18 декабря 2018 года, протокол от 19 декабря 2018 года № 356.

## Розничный бизнес

### Кредиты (млрд руб.)



### Средства клиентов (млрд руб.)



● Фактический показатель за 2019 год ● Целевой показатель на 2019 год ● Целевой показатель на 2027 год

### Стратегические цели



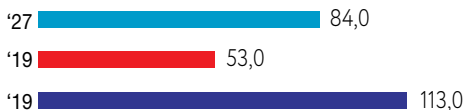
Формирование конкурентоспособной продуктовой линейки и реализация социальных программ для сотрудников Госкорпорации и холдинговых структур



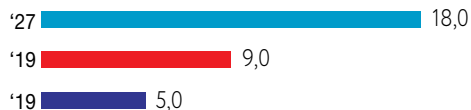
Развитие дистанционных каналов продаж

## Казначейство

### Кредиты (млрд руб.)



### Средства клиентов (млрд руб.)



● Фактический показатель за 2019 год ● Целевой показатель на 2019 год ● Целевой показатель на 2027 год

### Стратегические цели



Размещение временно свободных средств Банка при сохранении консервативного подхода к рискам

Основной стратегической целью является развитие Новикомбанка как опорного банка российской промышленности, ориентированного на комплексное обслуживание предприятий реального сектора

экономики, машиностроения, высоких технологий и иных отраслей промышленности, имеющих стратегическое значение для страны, а также их сотрудников и партнеров – предприятий кооперации.

## КЛЮЧЕВЫЕ ЗАДАЧИ



**1 Развитие корпоративного бизнеса** в соответствии с целями, установленными Стратегией развития. Банк продолжает развивать кредитные программы для промышленных предприятий в соответствии с требованиями действующей кредитной политики

**2 Поддержка диверсификации** производства и программ импортозамещения с целью удовлетворить потребности производителей гражданской продукции

**3 Расширение операций** в сегментах розничного бизнеса и обслуживания субъектов МСП



**Государственное участие** – поддержка основного акционера Банка – Ростеха

**Сильные позиции** на рынке обслуживания предприятий низкорисковых отраслей промышленности

**Сильная клиентская база** – крупные системообразующие предприятия реального сектора экономики, машиностроения и высоких технологий

**Привлекательная клиентская политика**, основанная на оперативном решении вопросов банковского обслуживания, а также надежных и качественных банковских операциях

Основными перспективными направлениями деятельности Новикомбанка в среднесрочном периоде станут развитие статуса опорного банка Ростеха, большая глубина проникновения в финансовую структуру Госкорпорации, создание технологической платформы развития бизнеса, повышение кредитных рейтингов, а также обеспечение устойчивой прибыльности, подтвержденной аудиторами по российским и международным стандартам.

Клиентские сервисы Банка продолжают развиваться в направлении комплексного охвата потребностей в обслуживании ключевых клиентов – как традиционных промышленных групп и корпораций, так и их подрядчиков, к которым относятся предприятия МСП.

Розничный бизнес фокусируется на сотрудниках корпоративных клиентов и заключается в предоставлении высокотехнологичного и качественного банковского обслуживания на территории предприятий, а также услуг через развитые удаленные каналы и сеть мини-офисов.

---

Основными перспективными направлениями деятельности Новикомбанка в среднесрочном периоде станут развитие статуса опорного банка Ростеха, большая глубина проникновения в финансовую структуру Госкорпорации, создание технологической платформы развития бизнеса, повышение кредитных рейтингов, а также обеспечение устойчивой прибыльности, подтвержденной аудиторами по российским и международным стандартам.

## Новикомбанк выделяет следующие приоритеты в развитии клиентской работы.



Предоставление полного набора банковских продуктов и услуг клиентам – юридическим лицам, развитие кросс-продаж с розничным блоком и Private Banking, расширение и повышение технологичности услуг физическим лицам – сотрудникам корпоративных клиентов.



Обеспечение доступности банковских услуг через развитие дистанционных каналов продаж и региональную сеть.



Предоставление предприятиям Ростеха доступа ко всем инструментам государственной поддержки через взаимодействие Новикомбанка с профильными органами власти и институтами развития, такими как ФРП, ВЭБ.РФ и АО «Российский экспортный центр» (РЭЦ, по программам поддержки экспорта), Корпорация МСП и др.